

FICHA TEMÁTICA

Catálogo Emergente

Taller: Asesoría en comercialización de bienes inmuebles en zonas turísticas.

Las sesiones de acompañamiento se llevarán a cabo en las sedes y horarios establecidos en forma presencial.

Requisitos:

- Entregar documentación requerida por el IDEFT en tiempo y forma.
- Gusto por las ventas, retos, comunicación asertiva.

Objetivo:

Al finalizar el curso el participante se desempeñará en la comercialización de bienes inmuebles de zonas turísticas para proveer transacciones transparentes, seguras a compradores y vendedores.

Dirigido a:

Persona interesada en ser líder de intercambios comerciales de bienes inmuebles, relaciones sociales, innovación, tecnológica.

Temario:

1. Introducción al curso.
2. Seguridad e higiene.
3. Captar prospectos propietarios de bienes inmuebles en zonas turísticas.
4. Obtener la exclusiva de intermediación inmobiliaria en zonas turísticas.
5. Promover bienes inmuebles en zonas turísticas.
6. Identificar prospectos interesados en los bienes inmuebles en zonas turísticas.
7. Mostrar bienes inmuebles en zonas turísticas.
8. Cerrar operaciones inmobiliarias en zonas turísticas.
9. Informática.

Duración:

30 horas.

Compromisos:

- Asistir puntualmente a todas las sesiones.
- Participación activa, colaboración, cooperación e integración grupal.

Documento que se otorgará:

Se entregará al participante constancia con validez oficial, un mes después de haber concluido y aprobado el curso.